



ESCOLA  
DE COMÉRCIO  
EXTERIOR

# CURSO ASSISTENTE DE COMÉRCIO EXTERIOR 2023

**Sistema de Videoconferência ao Vivo**  
Plataforma Microsoft Teams

## **Período de Realização**

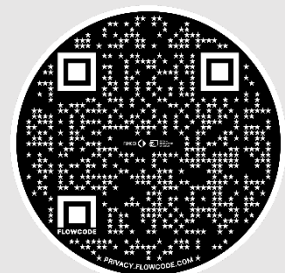
Turma 3: De 02 de maio a 3 de agosto de 2023

Turma 4: De 08 de agosto a 16 de novembro de 2023

## **Dias e Horário**

Terças e quintas-feiras, de 19h. às 22h. (horário de Brasília)

**Informações e Inscrições**



## OBJETIVO

O programa deste treinamento, com 81 horas, fornece formação técnica de todo o processo operacional de exportação e importação. Ao término do curso o participante pode trabalhar como assistente de comércio exterior. O conteúdo é aplicado com base em teoria, em exercícios e suporte de simuladores para preenchimento da DU-e Declaração Única de Exportação, da DI/LI e estudo da DU-Imp Declaração Única de Importação.

## INVESTIMENTO, CONDIÇÕES E FORMAS DE PAGAMENTO

ASSOCIADO <sup>1</sup>	NÃO ASSOCIADO	MODO DE PAGAMENTO
R\$ 2.790,00	R\$ 2.990,00	À vista via boleto bancário ou débito Faturado para 30 dias (exclusivo para empresas) Parcelado em até 10 vezes sem juros via cartão de crédito

## QUER SE INSCREVER? VEJA COMO FUNCIONA...

1. Você efetiva sua inscrição diretamente no site da Funcex: <https://funcex.org.br/info/cursos-em-videoconferencia> e faz o pagamento.
2. Pagamento confirmado, a Funcex emitirá o Recibo e a Nota Fiscal.
3. Com 5 dias de antecedência você receberá por e-mail *login* e senha de acesso à Sala de Aula do Microsoft Teams, bem como ao material didático.
4. Você deve entrar na sala de aula no dia e horário agendado, sendo possível fazer perguntas aos professores e participar de todas as atividades previstas.

## NOSSO PLANO DIDÁTICO

Todo o material será implementado levando em consideração a ementa apresentada, prevendo aulas ministradas em português, com utilização de termos técnicos em inglês, expositivas, com utilização de apostilas, apresentações em power-point.

As aulas são gravadas e disponibilizadas para o participante inscrito pelo período de 60 dias após a realização do treinamento.

Será emitido um **certificado digital** para todos os que contabilizarem 75% de presença.

## INFRAESTRUTURA NECESSÁRIA

**Infraestrutura necessária:** Um computador ou *notebook* por participante, com acesso à internet, câmera e áudio (microfone para falar e áudio para ouvir). Dedicção exclusiva dos participantes, sem se ausentar da aula.

**Atenção:** 1. Para participar deste curso é de responsabilidade do PARTICIPANTE ter acesso à internet durante todo o período de realização do treinamento; 2. Antes de efetuar sua inscrição você deve estar ciente e de acordo com o Contrato de Prestação de Serviços Educacionais disponibilizado no link: [http://www.funcex.org.br/downloadexterno/cursos/Funcex-TON-Contrato\\_TransmissaoOnline.pdf](http://www.funcex.org.br/downloadexterno/cursos/Funcex-TON-Contrato_TransmissaoOnline.pdf), que será automaticamente validado quando você efetuar o pagamento da inscrição.

<sup>1</sup> Conheça as empresas associadas à Funcex - [mantenedora](#) ou [instituidora](#) - e saiba se você, como funcionário (a), pode usufruir destes descontos! Interessados devem entrar em contato conosco via telefone ou e-mail.

## EDUCADORES

Qualificado, com grande experiência profissional e docente, com uma dinâmica de aula que une a teoria à prática, incluindo estudos de casos, consolidando o aprendizado. Acesse a versão resumida do curriculum dos professores em nosso site: <https://funcex.org.br/info/corpo-docente>.



## EMENTA

### **1. Introdução ao Comércio Exterior (03 horas/aula)**

- Criando e estruturando uma empresa de exportação/importação;
- Como selecionar o melhor modo de atuar: exportação direta ou indireta;
- Registro no Radar.

### **2. Busca de Mercado (06 horas/aula)**

- Ferramentas para obtenção de informações no exterior e no Brasil;
- Técnicas de pesquisa e comparação de dados;
- Busca de Mercado Comprador no exterior;
- Busca de Mercado Fornecedor no exterior.

### **3. Preparando o Produto para Exportação (03 horas/aula)**

- Seleção do produto menos vulnerável e com melhor qualidade e que possua competitividade (tecnologia, marca, preço) para ser exportado;
- Avaliação da necessidade de efetuar mudanças no produto;
- Avaliação da capacidade de produção;
- Exigências devem ser atendidas do ponto de vista legal, aduaneiro, fiscal;
- Informações devem ser disponibilizadas nas etiquetas, embalagens, manuais e rótulos;
- Certificações necessárias.

### **4. Instituições de Fomento ao Comércio Exterior (03 horas/aula)**

- Entendendo a estrutura do comércio exterior brasileiro;
- Conhecendo o universo exportador, empresas e instituições de governança e fomento;
- Sites de consulta e registro obrigatórios.

### **5. Nomenclatura e Classificação Fiscal de Mercadorias (06 horas/aula)**

- Sistema Harmonizado de Designação e Codificação de Mercadorias – SH;
- Nomenclatura do Mercosul e da Aladi;
- Procedimento no Comércio Exterior Brasileiro;
- Regras e normas da NCM/SH e NALADI.

### **6. Condições de Venda Internacional – INCOTERMS (06 horas/aula)**

- Estudo das siglas da Câmara de Comércio Internacional;
- Quais são as responsabilidades do exportador;
- Termos Internacionais de Comércio – Incoterms: Resumo dos Termos – Versão 2020;
- Outras Condições de Venda;
- A escolha da Condição de Venda e o Contrato de Compra e Venda.

### **7. Seguro Internacional de Cargas (03 horas/aula)**

- Aspectos gerais dos seguros de transportes: Divisão da carteira de seguros de transportes; Contrato de seguro de transportes; Interesse segurável; Contratos de compra e venda e Incoterms versus seguro; Obrigatoriedade da contratação do seguro; Instrumentos de um contrato de seguros de transportes; Proposta de seguro de transportes; Apólice de seguro de transportes; Averbação, endosso, critério tarifário, fatura ou conta mensal; Certificado de seguro transportes;
- As condições gerais dos seguros de transportes: Âmbito geográfico e bens segurados; Objeto do seguro; Bens e/ou mercadorias não compreendidos no seguro; Procedimentos para aceitação e renovação de apólices; Prazo, Rescisão e cancelamento do seguro; Obrigações do segurado; Perda de direitos;

- As principais coberturas básicas e adicionais; Principais cláusulas específicas;
- O processo de sinistros de transportes: conceito básico de sinistros; apuração de danos; tipos de vistoria; regulação; liquidação;
- Gerenciamento de Risco: cuidados no transporte terrestre de cargas, análise de risco, consulta a cadastro de motoristas e de proprietários de veículos de transportes terrestres de cargas, rastreamento, monitoramento e roteirização; escolta.

### **8. Transporte Internacional de Cargas (09 horas/aula)**

- Carga: Tipos de cargas; Como transformar sua mercadoria em carga; Tipos de embalagens; Riscos inerentes à carga, Consolidação;
- Modais utilizados no comércio internacional: aquaviário, aéreo, terrestre (rodoviário/ferroviário) - principais características, vantagens e desvantagens; multimodalidade; quais são as alternativas para utilização do transporte intermodal: como combinar o uso de várias modalidades de transporte da forma mais eficiente;
- Como contratar: Modalidades de afretamentos; Quem são os Prestadores de serviços no mercado de transporte internacional de cargas e quais são os seus papéis (Despachantes Aduaneiros, Comissárias de Despachos, *Freight Forwarders*, Transportadoras Rodoviárias e Ferroviárias Internacionais, Armazéns Gerais, Entrepostos Aduaneiros, Estações Aduaneiras de Interior, TRA's, Empresas de Supervisão e Inspeções, Transportadores Multimodais, NVOCCs); Quem são os terceirizados e quarteirizados, e quais são suas responsabilidades. Reserva de praça, fechamento de praça e praça morta. Transporte obrigatório ou Prescrição de carga; Waiver ou liberação da carga.
- Como funciona o processo de negociação de preços e serviços: Quais serviços estão atrelados ao frete, embalagem e unitização. O que é Cabotagem, Capatazia, Demurrage ou sobrestadia, Despatch e Estiva. Como calcular espaço em contêiner. Quais taxas são incidentes nas contratações.
- Selecionando o local para envio/recebimento das mercadorias: Terminais de carga; Portos: Feederports, Feedervessels, Hub ports; Portos secos; Aeroportos; Alternativas para armazenagem e liberação aduaneira da carga importada e exportada em substituição ao porto.
- Estudo dos documentos.

### **9. Pagamentos Internacionais e Câmbio na Exportação e Importação (09 horas/aula)**

- Entendendo o mercado de câmbio: Taxa de câmbio (livre, paridade, cotação, *spread*); Mercado de câmbio (Compra, Venda, Arbitragem, Câmbio manual, Câmbio sacado);
- Definindo como o pagamento será realizado - Modalidades de pagamento: Pagamento antecipado (*Cash in Advance*), Remessa sem saque ou direta (*Open Account*), Cobrança (*Collection*), Carta de crédito. Sistema de pagamentos em moeda local – SML;
- Garantias bancárias, *hedge*;
- Como a transferência do valor pode ser realizada: Cheques, *Travellers's Checks*, Serviços de eFX, Cartões de crédito e de débito de uso internacional, Vale postal internacional, Ordens de pagamento via Swift;
- Antecipando recebimentos.
- Operações de câmbio: Classificação das operações segundo sua natureza; Liquidação imediata, pronta e futura;
- Custos bancários;
- Fluxo de documentos utilizados nos pagamentos internacionais: responsabilidades do exportador/importador brasileiro; do comprador/vendedor estrangeiro e dos bancos;
- Financiamento à exportação e importação: linhas disponíveis; taxas cobradas; como contratar.

### **10. Procedimentos e Rotinas na Importação (15 horas/aula)**

- Conhecendo a legislação aduaneira que regulamenta a importação no Brasil;
- Entendendo o fluxo de procedimentos da importação;



- Métodos de importação brasileiro: por conta própria, por conta e ordem de terceiros, por encomenda – responsabilidades;
- Tratamento administrativo: Classificação das importações, Importações permitidas, Importações proibidas, Importações suspensas, Importações em consignação, Importações sem cobertura cambial; Casos especiais;
- Acordos internacionais e benefícios tarifários: Quais acordos podem beneficiar o importador brasileiro.
- Impostos e taxas: Quais são incidentes (II, IPI, ICMS, PIS/PASEP, COFINS, AFRMM); Como calcular o valor aduaneiro e os impostos; Recolhimento dos impostos; Ex-tarifário; Regime de Tributação Simplificada; Taxas de Armazenagem e de Capatazias (portuárias e aeroportuárias);
- Siscomex: Quais documentos são lançados no Sistema (Pro Forma Invoice; Commercial Invoice, Conhecimento de embarque); Quem é responsável pelo lançamento e acompanhamento; Em qual momento os impostos são recolhidos. Emitindo: Licença de importação – LI, Declaração de Importação – DI, Comprovante de Importação – CI, Declaração de Valoração Aduaneira – DVA, Registro de Operações Financeiras – ROF; Cotas do Radar;
- Entendendo a Declaração Única de Importação – DU-IMP;
- Modalidades de despacho aduaneiro: Normal, Antecipado, Simplificado; Entendendo o fluxo do despacho aduaneiro;
- Analisando documentos enviados pelo exportador estrangeiro: fatura, *packing list*, comprovante de exportação, certificado de origem.
- Prática nas Operações de Importação com preenchimento da Du-Imp.

### 11. Procedimentos e Rotinas na Exportação (15 horas/aula)

- Conhecendo as normas administrativas de exportação;
- Como se beneficiar das preferências tarifárias: Mercosul, Aladi, SGP, SGPC;
- Formação do preço: Como formar o preço de exportação considerando os Incoterms;
- Incentivos fiscais na exportação: Redução de IPI, ICMS, Cofins - PIS/Pasep;
- Tratamento fiscal na exportação indireta;
- Operações especiais: Exportação em consignação, com pagamento em moeda nacional e Temporária;
- Despacho Aduaneiro de Exportação e a Declaração Única de Exportação Du-e;
- Entendendo o fluxo da operação de exportação e o passo-a-passo documental: Fatura Pro Forma, Nota fiscal eletrônica, Du-e, Conhecimento de embarque, Romaneio ou *Packing List*, Certificado de origem, Carta de crédito, Certificado ou apólice de seguro, Contrato de câmbio, *Commercial Invoice*, Saque ou Cambial.
- Prática nas Operações de Exportação com preenchimento da DU-e.

### 12. Planejamento em Comércio Exterior (03 horas/aula)

- Estruturando a rede de prestadores de serviços de transporte, logísticos e financeiros
- *Check-list* para elaborar o Planejamento Estratégico de Exportação
- *Check-list* para elaborar o Planejamento Estratégico de Importação

## AVALIAÇÃO GLOBAL DE CONHECIMENTO EM COMÉRCIO EXTERIOR



Em dezembro de 2023 a Escola de Comércio Exterior da Funcex realizará uma **Avaliação Global de Conhecimento em Comércio Exterior**, aplicada exclusivamente para os alunos que participaram dos treinamentos ministrados pela Escola em 2023. O Exame não é obrigatório, e caso queira participar, você terá a oportunidade de obter um novo certificado de qualificação com mérito, onde sua nota final e sua colocação no exame será apresentada. Este exame será

gratuito, realizado em ambiente on-line, composto por questões de múltipla escolha, questões dissertativas e entrevista. Todos os detalhes serão divulgados no início do segundo semestre de 2023.